

Краткие выводы по разделу

Специфика кооперационно-производственных взаимодействий предприятий регионообразующих отраслей. Кооперационные взаимодействия организаций являются одним из наименее изученных фрагментов экономической жизни России и ее регионов. Общее представление о картине региональных взаимодействий, включая производственную кооперацию организаций и предопределяющих их механизмов необходимо как государственным органам власти и управления, так и хозяйствующим субъектам в целях рационального планирования и эффективной организации производственных кооперационных цепочек, понимания реальных выгод и преимуществ для организации и экономики региона в целом, связанных с развитием кооперационных связей и взаимодействий организаций в целом.

Организациям регионообразующих отраслей Алтайского края присуще множество общих черт и моментов, касающихся масштаба, характера и механизмов взаимосвязей. Это обстоятельство продиктовано, прежде всего тем, что организации обрабатывающей промышленности и сельского хозяйства, несмотря на очевидную специфику их деятельности, функционируют в рамках единого экономического пространства. Их экономическое поведение складывается под влиянием общих для всего народного хозяйства России черт хозяйственного механизма.

Прежде всего, это касается масштаба производственной кооперации. Подавляющее большинство обследованных организаций обрабатывающей промышленности и сельского хозяйства (порядка 3/4) не участвуют и не планируют своего участия в совместном с другими предприятиями производстве продукции. Идентичны и ключевые мотивы неучастия организаций регионообразующих отраслей в производственной кооперации – отсутствие потребности в привлечении специализированных организаций, обусловленное несложным характером выпускаемой продукции. Сравнительно низка (в пределах 5%) доля организаций обрабатывающей промышленности и сельского хозяйства, планирующих включиться в производственную цепочку. Едини и клю-

чевые мотивы – расширение номенклатуры выпускаемой продукции и ее гарантированный сбыт, потребность в расширении инвестиционных возможностей организаций.

Фактически для организаций регионообразующих отраслей идентичен механизм поиска партнеров по кооперации: подавляющее большинство кооперационных связей сформировано ими самостоятельно. При этом сельхозпредприятия в заметно большей мере использовали информацию органов управления регионом.

Кооперационные взаимодействия организаций обрабатывающей промышленности и сельского хозяйства имеют единые движущие силы, в качестве которых выступают поставки полуфабрикатов, узлов, комплектующих, а также материально-техническое и технологическое обеспечение производства. Для них характерна высокая локализация экономических связей, включая производственную кооперацию в рамках Алтайского края.

Вместе с тем, проведенный эмпирический анализ взаимодействий организаций промышленности и сельского хозяйства выявил заметные межотраслевые различия. Масштаб (охват) кооперационными связями промышленных организаций, равно как и интенсивность (глубина) связей заметно выше по сравнению с сельхозорганизациями. Аналогичные тенденции характерны для крупных и средних предприятий регионообразующих отраслей по сравнению с малыми.

Для промышленных предприятий, по сравнению с сельскохозяйственными, наряду с большей включенностью в кооперационные отношения, характерно и более активное включение в производственные цепочки малых предприятий. Налицо межотраслевые различия в движущих силах невключения малых организаций в производственные кооперационные цепочки: для организаций сельского хозяйства – отсутствие производственной необходимости; для промышленных предприятий – еще дополнительно и отсутствие малых предприятий, отвечающих требованиям технологического прогресса.

Различия в характере (видах и формах) взаимодействий организаций регионообразующих отраслей Алтайского края имеют место, однако они не носят принципиального характера (за ис-

ключением преимущественного использования лизинга в сельхозпроизводстве). Напротив, пространственные аспекты взаимодействий организаций обрабатывающей промышленности и сельского хозяйства заметно различаются: промышленные предприятия в существенно большей доле представлены на межрегиональном и международном рынках.

Проведенное масштабное эмпирическое исследование широкого спектра взаимодействий организаций регионообразующих отраслей Алтайского края, в том числе производственной кооперации, позволило получить в целом общее представление о структуре регионального пространства межорганизационных взаимодействий типичного агропромышленного региона. Бесспорно, что полученные содержательные результаты исследования требуют детализации, а ряд из них — дополнительной проверки.

Специфика кооперационно-производственных взаимодействий разномасштабных предприятий и организаций Алтайского края. Становление и развитие разномасштабных предприятий имеют многовековую историю и в самом общем виде определяются уровнем развития производительных сил и характером производственных отношений. Под их воздействием в процессе разделения и кооперации труда на каждом этапе развития формировалась определенная структура предприятий по их размеру. Динамика последней имеет волнообразный вид и в зависимости от конкретных исторических условий в ней преобладают наиболее эффективные для данного периода размерные группы предприятий.

В процессе исследования были изучены особенности кооперационно-интеграционных взаимодействий крупных, средних и малых предприятий Алтайского края в 2010–2022 гг., дана оценка их масштабов и интенсивности, выявлены механизмы и сдвиги в положении и поведении предприятий различной величины под давлением санкций, охарактеризованы перспективы их развития.

Результаты анализа показали, что вовлеченность предприятий в производственную кооперацию находится в прямой зависимости от их размера. Масштаб производственной кооперации обследованных крупных организаций в 2–2,5 раза превышает масштаб

кооперации средних и малых. Доминирующие позиции по степени вовлеченности в производственную кооперацию занимают крупные предприятия обрабатывающих производств и строительства, а аутсайдерские – малые аграрные предприятия и предприятия, занятые транспортировкой и хранением. Движущими мотивами производственной кооперации выступают: расширение номенклатуры продукции, обеспечение ее гарантированного сбыта, необходимость дозагрузки мощностей и сокращения простоев оборудования.

Крупные предприятия, характеризующиеся большими объемами и номенклатурой производства, более развитыми экономическими связями и обладающие большими адаптационными ресурсами, испытывали наибольшее санкционное давление, демонстрировали более активные модели поведения и более успешное решение проблем, а также большую уверенность в своих перспективах по сравнению с малыми и средними. Более высокая конкурентоспособность позволила им занять свою нишу не только на внутрирегиональном, но и межрегиональном и международном рынках.

Влияние кооперационно-производственных взаимодействий на развитие региона и их регулирование со стороны государственных органов управления. Результаты проведенного эмпирического исследования кооперации предприятий производственной сферы и территориальных кластеров Алтайского края подтвердили гипотезу о взаимозависимости масштаба и интенсивности кооперационно-интеграционных связей предприятий и уровня социально-экономического развития региона.

О позитивном влиянии кооперационно-производственных взаимодействий и сетевого сотрудничества на развитие региона свидетельствуют широкий спектр и значительные масштабы экономических и социальных эффектов. Основные эффекты кооперации для развития региона проявляются в повышении устойчивости и снижении экономических рисков развития производственной сферы, распространении эффективных технологий производства и управления, росте инвестиций в объекты социальной и инженерной инфраструктуры и повышении квалификации кадров.

С точки зрения развития региона как среды формирования кооперационно-интеграционных взаимодействий дислоцированных на его территории производственных предприятий Алтайский край характеризуется наличием ряда лимитирующих факторов. Среди них:

- относительно невысокая конкурентоспособность и неустойчивость развития производственных бизнес-структур (особенно за пределами региона), вызванные нехваткой современных производственных технологий и молодых квалифицированных кадров, недостаточным уровнем их взаимодействия с научно-образовательными организациями для разработки инновационных проектов, новой продукции, проблемами выхода на новые рынки;

- разобщенность предприятий, относительно низкий уровень их мотивации к интеграции, реализации совместных инновационных проектов;

- инфраструктурные, информационные и организационно-управленческие ограничения, связанные с недостаточным развитием региональных структур по поддержке кооперации и кластеров.

Не способствует развитию производственной кооперации и территориальных кластеров уже не стихийная (как это было вплоть до конца «нулевых»), более активная и целенаправленная, но еще далеко не системная региональная политика. Вышеназванные проблемы развития кооперационно-интеграционных связей, являющиеся во многом следствием данной политики, точечным характером финансирования и в целом недоиспользованием всего спектра имеющихся в регионе управленческих инструментов, а также отсутствием системы государственного стимулирования развития межрегиональной интеграции и поддержки межрегиональных кластеров.